Marketing international et interculturel (M1 - M2)

Marketing, vente

Objectifs

L'objectif du parcours à l'international est de :

- Compléter des connaissances et compétences métiers solides en Entrepreneuriat et management de projet, Gestion des ressources humaines, Marketing-vente ou administration des entreprises (selon le master choisi) par des connaissances et compétences en management international
- Pouvoir prétendre à une carrière internationale ou en lien avec l'international (marchés étrangers, équipes internationales, export, etc.)

Un apprentissage ouvert sur le monde :

- Une Développer une ouverture interculturelle
- Enrichir ses connaissances par des approches et méthodes différentes
- Mieux appréhender les marchés étrangers
- Acquérir une excellente maîtrise de l'anglais du management et de son domaine d'expertise

Compétences

Les diplômés du parcours international des Master GRH, MVD, EMP et MAE seront à même de :

- D'exercer leur métier dans un contexte international, sur des marchés étrangers et/ou avec des interlocuteurs étrangers
- De développer des plans d'action à l'international
- De gérer des équipes multiculturelles et de s'y insérer
- De travailler en anglais

Conditions d'accès

Baccalauréat + 3/4

Modalités de formation

FORMATION INITIALE

FORMATION CONTINUE

EN ALTERNANCE

Informations pratiques

Lieux de la formation
Institut d'Administration des Entreprises

Contacts Formation Initiale

Anaïs Pennognon

03 22 82 71 44

scolarite-iae@u-picardie.fr

Plus d'informations

Institut d'Administration des Entreprises

Pôle Universitaire Cathédrale,
10 Placette Lafleur - BP 2716
80027 Amiens Cedex 1

Organisation

France

https://iae.u-picardie.fr/

Organisation

Le master 1 est réalisé intégralement à l'étranger chez un partenaire Erasmus de l'IAE (voir liste sur le site UPJV, rubriques « Étudier à l'international »)

Le contrat d'études, établi avec le responsable de la mobilité internationale de l'IAE, comprend :

Une UE de management international ou interculturel (quand proposée)

Une UE d'apprentissage de la langue locale (quand proposée)

Le reste des UE doit correspondre au mieux à celles proposées en M1 du master choisi (UE fondamentales et transversales en management pour le MAE)

Le master 2 est dédié à la spécialisation dans le domaine du master choisi (cf. fiche spécifique)

Certains cours sont enseignés en anglais et une certification est proposée

L'année de M2 peut être effectuée en alternance avec un rythme d'une semaine en formation / une semaine en entreprise (contrat d'apprentissage ou de professionnalisation)

Volume horaire : Se reporter à la fiche spécifique du master choisi. - Crédits 120 ECTS

Période de formation

De septembre à juin

Stage de 4 mois minimum

Contrôle des connaissances

Contrôle continu et/ou examens terminaux.

Responsable(s) pédagogique(s)

Sophie Changeur

sophie.changeur@u-picardie.fr

Programmes

-	Volume horaire	CM	TD	TP	ECTS
Compétence 1 Mettre en oeuvre les nouvelles méthodes, nouvel					11
Les bases de l'IA (et certification elements of AI)	18	13	5		2
Mesures de performance webmarketing	18	13	5		2
Outils avancés du WEB et du e-commerce	21	15	6		2
Transformations digitales du marketing (et certification					

GOO	18	13	5		2
SAE Gestion de projet marketing digital	16		16		3
Compétence 2 Mener une démarche scientifique en marketing					12
Analyse des données et datamining	28	20	8		3
Anglais du marketing et de la recherche en marketing	24	15	9		3
Initiation à la recherche et méthodes d'enquêtes	18	13	5		2
Statistiques appliquées au marketing	21	15	6		2
SAE projet de recherche dirigé en anglais	10		10		2
Compétence 3 Adopter une posture et une pratique professionn					9
Comportement organisationnel	18	13	5		2
Management d'équipes commerciales	18	13	5		2
Marketing international et interculturel	21	15	6		2
SAE Management de projets	21	15	6		3
Compétence 4 Agir en tant que responsable marketing dans une					12
Analyse financière et contrôle de gestion	21	15	6		3
Droit de la consommation et de la concurrence	21	15	6		2
De l'idée au marché	28	20	8		3
SAE Décisions marketing (serious game)	30	21	9		4
Compétence 5 Gérer la distribution et la communication dans					8
Création de contenus audiovisuels et content management	21	15	6		2
Communication multicanale	14	10	4		2
Stratégie de distribution et trade marketing	21	15	6		2
SAE Etude de cas réel en distribution	7		7		1
SAE Etude de cas réel en communication	7		7		1
Compétence 6 Inscrire ses pratiques marketing dans la transf					8
Atelier Climat - Carbone énergie	10		10		1
Transitions écologiques et énergétiques : vers des modèles d	28	20	8		4

SAE Projet de spécialité : impacts et usages des transformat	10		10		3
BONUS MASTER 1					

-	Volume horaire	CM	TD	TP	ECTS
Compétence 1 Mettre en oeuvre les nouvelles méthodes, nouvel					7
Commerce connecté et phygital	21	15	6		2
Futures of AI and digital based marketing	21	15	6		3
SAE Mining user-genereted contents	14	10	4		2
Compétence 2 Mener une démarche scientifique en marketing					18
Méthodes de recherche et d'analyse avancées qualitatives et	30	21	9		3
SAE Mémoire de fin d'études	16	16			15
Compétence 3 Adopter une posture et une pratique professionn					14
Cross cultural management	15	11	4		2
Développement personnel et professionnel	24	17	7		2
SAE Mission de conseil en marketing	24	14	10		8
SAE Certification TOEIC	6		6		2
Compétence 4 Agir en tant que responsable marketing dans une					8
Gestion des marques	14	10	4		2
Pilotage de la performance commerciale et financière	24	17	7		3
SAE Fonction chef de produit marketing	28	20	8		3
Compétence 5 Gérer la distribution et la communication dans					8
Communication digitale et community management	21	15	6		2
Marketing du point de vente et marketing experientiel de la	21	15	6		2
Supply chain et logistique	21	15	6		2
SAE Audit d'un point de vente	7		7		1
SAE Serious game de communication digitale et multicanale	7		7		1
Compétence 6 Inscrire ses pratiques marketing dans la					

transf					5
Atelier inclusion-communautés	10		10		1
Nouveaux consommateurs, nouvelles consommations	21	15	6		2
SAE Nudge visant à faire adopter des comportements eco-respo	11	3	8		2
BONUS MASTER 2					

A savoir

Niveau d'entrée : Niveau II (Licence ou maîtrise universitaire)

Niveau de sortie : Niveau I (supérieur à la maîtrise)

Conditions d'accès FC

- Étudiants en formation initiale, titulaire d'un diplôme bac 3/4
- Personnes en reprise d'études, Salariés, demandeurs d'emploi, VAP ou VAE, ...

Calendrier et période de formation FC

Se reporter à la fiche spécifique du master choisi.

Références et certifications

Codes ROME : M - Support à l'entreprise

Contacts Formation Continue

Kaoutar Aissani

03 22 82 71 44

fc-iae@u-picardie.fr

Le 22/11/2026